



## CONSEILLER·ÈRE AUX VENTES

Réalise-toi chez nous!

EspaceProprio croit que le travail est plus qu'un emploi, c'est un lieu d'accomplissement. Nous créons des opportunités pour que chacun·e se réalise et s'épanouisse avec nous, tout en transformant l'industrie.

On accompagne tous les propriétaires et aspirant·es propriétaires qui souhaitent réaliser leurs projets immobiliers en toute confiance. On assure un accès rapide à un réseau de professionnel·les fiables et compétent·es de l'achat à la vente immobilière, en passant par les grands projets de rénovation et l'entretien du lieu de vie.

Pour y parvenir, nous nous sommes dotés d'une culture d'entreprise qui met réellement l'employé·e au cœur de ses priorités.

Ça te parle? Tu aimerais mettre ta passion à profit et te joindre à l'équipe des ventes résidentielles à titre de **Conseiller·ère aux ventes**?

### **Concrètement, à quoi ressembleront tes journées?**

- Comprendre en profondeur les motivations et les besoins des client-es dans le but de les aider comme s'il s'agissait d'un-e de vos proches;
- Utiliser les grilles de prix afin de faire des estimations de coûts élaborés et dans le but de proposer des solutions personnalisées et réalistes selon le budget des client-es;
- Sélectionner les meilleur-es entrepreneur-es pour le projet à l'aide de notre outil «MatchParfait»;
- Faire les suivis stratégiquement avec les client-es et les entrepreneur-es en plus de coordonner les rendez-vous;
- Utiliser des outils CRM pour planifier et suivre le cycle de vente des client-es;
- Analyser les soumissions afin de bien conseiller les client-es sur la meilleure offre en toute impartialité;
- Développer sur une base régulière ta clientèle et s'assurer de la fidéliser;
- Recruter des entrepreneur-es en construction et leur démontrer la valeur ajoutée d'un partenariat avec RénoAssistance.

### **Ce qu'il te faut pour être Conseiller-ère aux ventes chez nous?**

- Avoir d'excellentes compétences en communication verbale et écrite;
- Posséder 3 ans d'expérience dans un poste lié à la vente;
- Avoir un niveau d'anglais oral avancé ou un parfait bilinguisme afin de desservir une plus vaste clientèle;
- Être apte à comprendre et à analyser rapidement les besoins des client-es;
- Avoir la capacité à travailler simultanément avec plusieurs logiciels et outils informatiques (CRM, Outlook) tout en communiquant efficacement avec les client-es;
- Avoir un sens de l'organisation, une bonne gestion du temps et une attention aux détails;
- Être apte à travailler de manière autonome et en équipe;
- Être orienté-e vers les résultats et le dépassement des objectifs;
- Posséder des connaissances en construction, rénovation, design ou décoration constitue un atout, mais une formation complète sera offerte lors de l'intégration;
- La capacité à travailler autant en télétravail que dans nos bureaux (Montréal, Charny et Laval): les détails à propos de notre mode de travail hybride te seront présentés au cours du processus de recrutement.

### **Des avantages qui font une réelle différence:**

- Un programme d'assurances collectives payées en partie par l'employeur (assurances médicaments, dentaire, voyages, vie, invalidité, etc.) incluant un compte santé de 500 \$ ;
- Un système de bonification afin de souligner et récompenser ton travail;
- Une politique de vacances généreuse;
- 5 journées de congés mobiles payés dès ton entrée en poste;
- L'accès à un programme d'aide aux employé-es et à leur famille (PAEF);
- Un service de télémédecine;
- Une allocation annuelle de 200\$ pour tes activités sportives et culturelles;
- Une journée de congé payé lors de ton déménagement et pour bénévolat;
- Plusieurs rabais employé-es afin que tu réalises tes projets immobiliers en pleine confiance et à moindres coûts.
- Un salaire annuel de base auquel s'ajoute un plan de commissions basé sur la performance.

**Et on ne se limite pas à cela, parce qu'on se soucie réellement de toi :**

- Une formule de télétravail hybride et flexible;
- Un processus d'intégration pour te familiariser rapidement avec ton environnement de travail et nos services;
- Un environnement de travail qui priorise autant ton développement professionnel que ton épanouissement personnel;
- Un club social qui veille à rendre ton quotidien chez nous plaisant et stimulant;
- Du travail d'équipe collaboratif où tes plus folles idées sont accueillies et même encouragées.

EspaceProprio est une filiale indépendante du Mouvement Desjardins, qui œuvre exclusivement dans le domaine de l'habitation, et qui assure l'intégration, la coordination et l'accompagnement des différentes entreprises acquises par Desjardins, telles que DuProprio, RénoAssistance et Confia.